

2. Соколин В. Л. Система таблиц «Затраты – Выпуск» России за 2000 год: Стат.сб./Госкомстат России. М., 2003.
3. Торопцев Е. Л., Гурнович Т. Г. Анализ и управление динамическими свойствами экономических систем // Вопросы статистики. 2000. № 4. С. 28.
4. Тер-Крикоров А. М. Оптимальное управление и математическая экономика. М.: Наука, 1977. 216 с.
5. Гудвин Г. К. Проектирование систем управления. М.: БИНОМ. Лаборатория знаний, 2004. 911 с.

УДК 339.9

Наврадов Юрий Азарьевич

О СУЩНОСТИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

В статье приводится теоретический обзор мнений ученых, историков о понятии внешнеэкономической деятельности, анализируется трактовка ВЭД в законодательстве Российской Федерации.

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, внешнеэкономические связи, внешняя торговля, экспорт, импорт.

Navradov Yuri A.

OF ENTITIES OF FOREIGN ECONOMIC ACTIVITIES OF THE ORGANIZATION

Provides a theoretical overview of the views of scientists, historians about the concept of foreign economic activity, analyses the interpretation of FEA in the legislation of the Russian Federation.

Key words: foreign economic activity, foreign economic relations, foreign trade, export, import.

Сегодня можно обсуждать степень развитости экономики Российской Федерации, ее положительные и отрицательные стороны, но, безусловно, рынок вошел в нашу жизнь и его надо совершенствовать. Важнейшей составляющей рыночной экономики является внешнеэкономическая деятельность. Причем чем выше уровень развития экономики, тем больше лиц, занимающихся данным видом деятельности, как на уровне государства, так и на уровне отдельных юридических или физических лиц. К внешнеэкономической деятельности относятся международная торговля, экспортно-импортные сделки, информационные технологии, инвестиции, услуги, движение капитала и т. д.

Необходимо подчеркнуть, что расширение экспортной деятельности привлекательно не только для государства, которое ее стимулирует. Цены на экспортируемую продукцию на мировом рынке, как правило, выше, чем на внутреннем. Льготные режимы налогообложения для экспортеров позволяют обеспечить большую прибыль от экспортных сделок продукции, товаров, работ и услуг. Субъекты хозяйствования, экспортирующие готовую продукцию, создают финансовую базу для самофинансирования, расширенного воспроизводства, решения проблем социального и материального обеспечения персонала, а также устойчивого роста собственного капитала.

Следует отметить, что мнения большинства ученых, историков совпадают в том, что внешнеэкономическая деятельность начала зарождаться тысячи лет назад, а окончательно сложилась в конце XIX – начале XX веков. Именно в этот период возникло крупное машинное производство, которое создало возможность расширения мировых хозяйственных связей и предопределило их необходимость. Однако, в российской экономической литературе понятие внешнеэкономической деятельности появилось сравнительно недавно (с 1986 года), что связано с децентрализацией внешней торговли, проводимой в рамках реформы экономики и системы управления России. До этого периода, как отмечается, например, в работе Л. Е. Стровского «Внеэкономическая деятельность предприятия», любые международные связи рассматривались руководством государства как вынужденное явление, воздействие которого на экономику должно быть сведено к минимуму. Таким образом претворялась в жизнь политика административно-командной системы, направленная на изоляцию страны от внешнего мирового хозяйства, создание замкнутой экономики. Последняя во всех сферах была лишена баланса, поэтому импорт рассматривался как инструмент латания дыр, а экспорт – как необходимость платы за импорт [2, с. 3].

В современных условиях внешнеэкономическая деятельность (ВЭД) осуществляется на уровне субъектов хозяйствования различных организационно-правовых форм и видов деятельно-

сти. Они самостоятельно могут выбирать зарубежного контрагента, сферу внешнего рынка, виды товаров и услуг для заключения сделки, устанавливать цены и стоимость контракта, объем и сроки поставки.

В российской экономической науке сформировался взгляд на внешнеэкономическую деятельность как на внешнюю торговлю, включающую экспорт и импорт товаров (работ, услуг) и прочие экономические взаимоотношения с иностранными государствами, организациями и гражданами, как, например, полагают Л. Е. Стровский, Е. В. Лупиков и Н. К. Пашук [2, с. 3; 5, с. 10]. В данном определении авторы ограничивают круг вопросов ВЭД только лишь внешней торговлей. В то же время следует отметить значительное разнообразие определений внешнеэкономической деятельности, которые акцентируют внимание на различных аспектах данной области международных отношений.

Подтверждая тот факт, что в экономической литературе, при характеристике ВЭД используется такое понятие как внешнеторговая деятельность, можно привести точку зрения доктора экономических наук, профессора, заведующего кафедрой учета, аудита и экономического анализа Пермского государственного университета Т. Г. Шешуковой и кандидата экономических наук, доцента, заведующего кафедрой бухгалтерского учета и аудита Пермской государственной сельскохозяйственной академии имени академика Д. Н. Прянишникова О. А. Рыбалко, которые определяют внешнеторговую деятельность субъекта хозяйствования как систему экспортно-импортных операций, учитывающую особенности контрактных обязательств и деловых обычаев, применяемого сторонами права, и финансово-валютную составляющую. При этом здесь ученые выделяют особенности внешнеторговых операций [7, с. 27–33]:

- субъекты экспортно-импортных операций – резиденты и нерезиденты, это инициирует необходимость использования правил внутреннего и международного (универсального, регионального и рекомендуемого) законодательства; учета внутри- и внешнеэкономической политики стран-участниц сделки;

- при экспорте (импорте) продукции, имеющей материально-вещественную форму, факт пересечения таможенной границы обязателен, следовательно, внешнеторговая деятельность – объект таможенного контроля;

- валютная операция – неотъемлемая часть экспортной (импортной) сделки, вследствие этого она является объектом валютного контроля и должна соответствовать требованиям валютно-финансовых условий расчетов;

- временная и территориальная отдаленность осуществления сделок при внешнеторговых операциях обуславливает присутствие политических, валютных и форс-мажорных рисков.

Таким образом, авторы обращают внимание на тот факт, что при внешнеторговых операциях обязательным является использование норм международного законодательства, непренебрежение политическими особенностями всех участников сделки; факт пересечения таможенной границы; выполнение условий валютного контроля; учет соответствующих рисков.

На наш взгляд, можно согласиться с мнением ученого И. Ершовой, которая под внешнеэкономической деятельностью понимает внешнеторговую, инвестиционную и иную деятельность, включая производственную кооперацию, валютные и финансово-кредитные операции, в области международного обмена товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности, в том числе исключительными правами на них. Автор приводит довольно подробное описание внешнеэкономической деятельности, относя к ней практически все возможные экономические отношения между любыми субъектами макро-, мезо- и микроуровня в области международного обмена.

Профессор Э. А. Арустамов и доцент Р. С. Андреева внешнеэкономическую деятельность рассматривают как сферу самостоятельного производства, организационно-экономической и коммерческой деятельности предприятий, связанную со взаимодействием с зарубежными партнерами [1, с. 7–10]. Данная интерпретация, хотя и представлена в краткой форме, схожа с предложенной выше, отличаясь от нее тем, что к внешнеэкономической деятельности ученые относят экономические отношения юридических лиц в области международного обмена.

Интересен подход к определению сущности исследуемой категории ученого Н. И. Диденко. В своей работе «Основы внешнеэкономической деятельности в РФ» автор рассматривает взаимоотношения между понятиями «внешнеэкономические связи» и «внешнеэкономическая деятельность»

и отмечает, что они заключаются в том, что первые относятся к уровню макроэкономического (межгосударственного) регулирования, а вторая – к микроуровню (субъектов хозяйствования). Однако такой подход не является верным, так как, на наш взгляд, государство также может заниматься ВЭД, даже в большей степени, нежели юридические или физические лица. Функции внешнеэкономических связей России в настоящее время направлены на обеспечение экспортных поставок для федеральных нужд и межгосударственных экономических (включая валютно-кредитные, торговые) соглашений России [3, с. 10–19].

Данный вывод подтверждает следующая интерпретация понятия «внешнеэкономические связи», приведенная профессором Е. Ф. Прокушевым и доцентом А. А. Костиным: «... это международные, хозяйственные, торговые, политические, информационные отношения, обеспечивающие обмен товарами, различные формы экономического и научно-технического сотрудничества, специализацию, кооперацию производства, совместное предпринимательство, оказание услуг, проведение валютных и финансово-кредитных операций» [6, с. 26–57].

Полностью согласиться с мнением ученых Е. Ф. Прокушева и А. А. Костина не представляется возможным, так как, на наш взгляд, вышеперечисленные отношения можно отнести к внешнеэкономическим связям, если они все будут международными. Авторы также приводят определение внешнеэкономической деятельности: «... это процесс реализации внешнеэкономических связей путем осуществления торгового обмена, совместного предпринимательства, оказания услуг, различных форм экономического и научно-технического сотрудничества, проведения валютных и финансово-кредитных операций».

Концепция рассмотрения внешнеэкономической деятельности как средства реализации внешнеэкономических связей, по-нашему мнению, оправдана, поскольку, понятие внешнеэкономических связей значительно шире понятия внешнеэкономической деятельности. Внешнеэкономические связи могут быть политическими, культурными, социальными и т. д.

Таким образом, обобщая указанные суждения о внешнеэкономической деятельности можно сделать вывод о том, что в современной экономической науке нет четко сложившегося единого мнения по поводу сущностных характеристик данной экономической категории. Поэтому, опираясь на официальную информацию, содержащуюся в нормативных документах, и мнения специалистов, показавшиеся наиболее верными, еще раз проанализируем сущность понятия внешнеэкономической деятельности. Различные авторы, при трактовке исследуемого понятия, оперируют такими терминами как «внешнеэкономические связи», «внешнеэкономическая деятельность» и «внешнеторговая деятельность».

Следует отметить, что понятие «внешнеэкономическая деятельность» на законодательном уровне в первый раз вводилось в Конституции СССР 1977 года: «внешняя торговля и другие виды внешнеэкономической деятельности», где было указано, что их ведение является государственной монополией. Тем не менее, само понятие внешнеэкономической деятельности тогда не было раскрыто.

В целях углубления исследования, необходимо обратиться к статье 1 Федерального закона от 18 июля 1999 г. № 183-ФЗ «Об экспортном контроле», согласно которой, внешнеэкономическая деятельность – это внешнеторговая, инвестиционная и иная деятельность, включая производственную кооперацию, в области международного обмена товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности (правами на них). Приведенная трактовка, на наш взгляд, имеет собирательный характер, а именно Федеральный закон № 183-ФЗ определяет виды деятельности, которые составляют внешнеэкономическую деятельность в целом. При этом их перечень остается открытым, кроме того, в законе не приведены признаки, на основании которых «иная деятельность» может быть отнесена к категории внешнеэкономической, что, по-нашему мнению, является существенным недостатком данного определения.

Анализируя представленную выше дефиницию, можно сделать вывод, что внешнеторговая деятельность является частью внешнеэкономической, и, в соответствии с пунктом 4 статьи 2 Закона от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» – это деятельность по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью.

Проведенные исследования свидетельствуют, что толкование понятия «внешнеэкономические связи» на уровне Российской Федерации в законодательных актах не закреплено, тогда как Феде-

ральный закон «О координации международных и внешнеэкономических связей субъектов Российской Федерации» от 04.01.1999 г. № 4-ФЗ гласит, что «под ... внешнеэкономическими связями субъектов Российской Федерации понимаются осуществляемые в торгово-экономической, научно-технической, экологической, гуманитарной, культурной и в иных областях связи с иностранными партнерами...».

Логические рассуждения показали, что, несмотря на ясно видимые различия в цитированных определениях, все они содержат четко выраженные однотипные понятия. Их анализ позволяет выявить несколько основополагающих моментов (признаков), так или иначе включаемых в рассматриваемые определения:

1) ВЭД коммерческих организаций является частью их финансово-хозяйственной деятельности с внутренними и с зарубежными партнерами, ориентированной на мировой рынок;

2) некоторые особенности ВЭД:

- относится к рыночной сфере;
- опирается на принципы предпринимательской деятельности;
- не зависит от отраслевого регулирования;
- регламентируется специфической законодательной базой;
- обязательное наличие иностранного элемента (иностранцы граждане и лица без гражданства; юридические лица и иные правоспособные организации; государства и иные публичные образования; международные организации);

3) ВЭД это деятельность экономических субъектов Российской Федерации на мировом рынке и деятельность зарубежных бизнесменов на российской территории.

На этой основе представляется возможным синтезировать новое обобщенное определение исследуемого термина.

Итак, под внешнеэкономической деятельностью коммерческой организации будем понимать самостоятельную, осуществляемую на свой риск сферу финансово-хозяйственной деятельности российской организации, связанную с взаимодействием с иностранными государствами, компаниями, гражданами, направленную на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи продукции, товаров, выполнения работ или оказания услуг и прочих экспортно-импортных экономических взаимоотношений, регулируемую специальным законодательством.

Литература

1. Арустамов Э. А., Андреева Р. С. Внешнеэкономическая деятельность: учебник. М.: КНОРУС, 2011. 168 с.
2. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / под ред. Л. Е. Стровского. 5-е изд. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011. 503 с.
3. Диденко Н. И. Основы внешнеэкономической деятельности в РФ. 2-е изд. СПб.: ИД Питер, 2004. 560 с.
4. Ершова И. Предпринимательское право [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.inventech.ru/lib/>. Загл. с экрана.
5. Луников Е. В. Учет и аудит внешнеэкономической деятельности: учеб. пособие. М.: КНОРУС, 2012. 256 с.
6. Прокушев Е. Ф., Костин А. А. Внешнеэкономическая деятельность: учебник для бакалавров / под ред. Е. Ф. Прокушева. 8-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2012. 527 с.
7. Шешукова Т. Г. Моделирование учетной системы, ориентированной на требования МСФО, при осуществлении внешнеторговых операций // Международный бухгалтерский учет. 2011. № 20. С. 27–33.