

### Литература

1. Гурвич Е. Т., Суслина А. Л. Динамика собираемости налогов в России: макроэкономический подход / Научно-исследовательский финансовый институт // Финансовый журнал. 2015. № 4. С. 22–33.
2. Бабанский Д. И. Коэффициент фискальной нагрузки как один из инструментов оценки предпринимательского климата в регионе / Научно-исследовательский финансовый институт / Финансовый журнал. 2016. № 4. С. 60–65.
3. Васильева А. А., Гурвич Е. Т. Отраслевая структура российской налоговой системы // Проблемы прогнозирования. 2005. № 3. С. 102–120.

УДК 368:629.78

**Обухова Анна Сергеевна, Емельянов Сергей Геннадьевич,  
Артемьев Олег Германович**

## СТРАХОВАНИЕ РИСКОВ В КОСМИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ

*В настоящее время особое внимание уделяется страхованию всех видов рисков, в том числе и в космической отрасли. Страхование в космической отрасли охватывает период осуществления космической деятельности от разработки проекта по созданию космических объектов до завершения их работы на орбите. Страхование рисков в космической отрасли является достаточно новым видом деятельности. В настоящее время каждый космический проект уникален и требует тщательного анализа присущих ему рисков, что приводит к разработке комплексного подхода к страхованию. Страхование космической деятельности поддерживает развитие космической отрасли, поскольку служит гарантией возмещения ущерба при наступлении случайного неблагоприятного события. Страхование позволяет предприятиям комплексно управлять рисками, возникающими в процессе деятельности, и способствуют осуществлению бесперебойного производственного цикла. Статья адресована специалистам в области страхования рисков, а также может быть полезна в области управления инновациями.*

**Ключевые слова:** страхование, риски в космической отрасли, страхование ответственности.

**Anna Obukhova, Sergey Emelyanov, Oleg Artemyev  
RISK INSURANCE IN THE SPACE INDUSTRY**

*At present, special attention is paid to insurance of all kinds of risks, including in the space industry. In the space sector insurance covers the period of the implementation of space-related activities from design to create space objects until the completion of their work in orbit. Risk insurance in the space sector is a relatively new activity. Currently, each space project is unique and requires a careful analysis of the risks inherent in it, which leads to the development of an integrated approach to insurance. Insurance space activities support the development of the space industry, as is the indemnity upon the occurrence of accidental adverse events. Insurance allows enterprises to comprehensively manage the risks arising from normal course of business, and contribute to the implementation of uninterrupted production cycle. Article is written in the area of risk insurance specialists and can also be useful in the field of innovation management.*

**Key words:** insurance, risks in the space industry, liability Insurance.

Страхование космических рисков в России – достаточно новый и интенсивно развивающийся сегмент страхового рынка. Современные космические технологии определяют специфичные характеристики рисков в этой отрасли. Проведение всестороннего анализа является очень важным, поскольку в космической отрасли присутствуют риски утраты или повреждения уникальных и чрезвычайно дорогостоящих объектов, которые могут находиться в собственности как государства, так и частных лиц.

Таким образом, страхование космической деятельности поддерживает развитие отрасли, являясь гарантией возмещения ущерба при наступлении случайного неблагоприятного события.

Страхование космической деятельности возникло в 1965 году. В этот год был оформлен первый полис данного вида страхования (для космического аппарата (КА) Early Bird (Intelsat – 1)) [6, с.43]. Изначально условия договоров космического страхования создавались авиационными страховщиками, а затем перестраховывались на авиационном страховом рынке.

В России отрасль страхования космических рисков получила развитие в середине 90-х годов XX века. Становлению данного вида страхования способствовало развитие нормативно-правовой базы в области космической деятельности. В настоящее время в России используются два основных вида страхования:

- страхование ответственности по обязательствам, которые возникают вследствие причинения вреда здоровью или имуществу третьих лиц при запуске космических объектов. Страховые суммы по страхованию ответственности определяются исходя из потенциального уровня ущерба, который возможен при аварийных запусках космических аппаратов. На величину такого ущерба влияют трассы полетов ракет-носителей с космическими аппаратами, тип и токсичность используемых компонентов топлива и масса ракеты-носителя;
- страхование рисков повреждения или уничтожения космических объектов (страхование имущества). Данные риски возникают ввиду того, что перечисленные объекты не обладают абсолютной надежностью. Космическая инфраструктура – это многофункциональная система, разрушение элементов которой влечет за собой большие затраты, а также негативно влияет на развитие ракетно-космической отрасли в целом.

Как отмечают специалисты, страхование дает возможность хозяйствующему субъекту комплексно управлять рисками, которые возникают в процессе его деятельности, и способствуют созданию непрерывного производственного цикла [3, 4]. Риск космического проекта – возможность нанесения в процессе осуществления космической деятельности имущественного ущерба. Однако на реализацию космического проекта оказывают влияние факторы, которые могут возникать на всех этапах жизненного цикла космической техники, а также ответственность, обусловленная возникающими экономическими отношениями. Независимо от причин возникновения рисков в проекте, необходимо предусмотреть возможность сокращения потерь, связанных с реализацией космического проекта [5, с. 404].

В российской практике в деятельности хозяйствующего субъекта, выступающего в роли страхователя, выделяют следующие основные области риска [1, с. 40]:

- 1) безрисковая область – отсутствуют любые потери;
- 2) область минимального риска – хозяйствующий субъект рискует частью прибыли или всей ее величиной;
- 3) область повышенного риска – хозяйствующий субъект покрывает все свои затраты, однако получает прибыль меньше планируемого уровня;
- 4) область критического риска – субъект рискует недополучить прибыль и предполагаемую выручку;
- 5) область недопустимого (катастрофического) риска приводит к банкротству и потере инвестиций.

Рынок страхования космических рисков во многом зависит от его финансирования. Страховые суммы по страхованию космических рисков учитывают стоимость страхуемого имущества. Страхование космической деятельности способно компенсировать повышенные риски, характерные для космоса, и смягчить финансовые потери, однако оно не способно заменить систему управления качеством производства ракет и космической техники. Существует основная причина, без устранения которой не может быть дальнейшего развития рынка, она заключается в недостаточных объемах централизованного финансирования расходов на страхование космических рисков у организаций ракетно-космической промышленности.

Космическая отрасль Российской Федерации из-за ряда неудачных запусков космических аппаратов, возникающих внештатных и аварийных ситуаций несет значительный ущерб. Для повышения эффективности реализации космических проектов необходимо проводить мониторинг, оценку вероятности наступления и прогнозирования рисков с целью минимизации ущерба [7, с. 270]. Следует отметить, что ущерб государства превысил 20 млрд руб. от неудачных незастрахованных запусков космических аппаратов и транспортных рейсов на орбиту. Так, из 100 проведенных запусков в космос, шесть из них признаны «неуспешными» или «аварийными», причем как минимум пять из них не были застрахованы.

Следует отметить, что наибольшую долю рынка страхования космических рисков занимает СОГАЗ, «Ингосстрах», «Русский Страховой Центр». Именно эти компании финансово устойчивы, имеют опыт страхования космической объектов, а также могут предложить конкурентоспособные тарифы. Они предоставляют комплексную страховую защиту для всего космического проекта и его участников.

Особенностью страхования космических рисков является отсутствие стандартных решений при заключении договора. Это связано с тем, что страховая сумма, указанная в договорах определяется исходя из статистики запусков, условий эксплуатации и вида космической техники. Так, средние тарифы при космическом страховании оцениваются на уровне 15–18 %.

По мнению страховщиков, страхование космических рисков обладает низкой рентабельностью. Данный вид страхового бизнеса существует в основном за счет больших объемов страховых премий и грамотного перераспределения рисков. Согласно новому постановлению РФ, организации, осуществляющие имущественное страхование рисков при запусках и летных испытаниях космических аппаратов, получают государственную поддержку при страховании. Однако страховая премия будет оплачена государством в полном объеме только лишь по тем проектам, которым присвоен признак наиболее приоритетных [2, с. 25].

Отметим, что до настоящего времени не создано единого методического обеспечения в страховании космических рисков по причине уникальных особенностей данного вида страхования. При этом для обеспечения страховой защиты необходимо разработать организационно-экономические принципы, которые обусловлены:

- необходимостью внесения изменений в методическое обеспечение, которое связано с невозможностью применения типовых методик расчета страховых взносов, ставок и убытков из-за отсутствия или недостатка статистических данных по конкретным космическим проектам, поскольку страхование космических проектов является достаточно сложным видом страхования. Каждый космический проект практически уникален, требует проведения индивидуального анализа присущих ему рисков и разработки адекватного подхода к их страхованию;
- зависимостью страховщика от страхователя, который определяет показатели, используемые в космической отрасли и связанные с вероятностью наступления страхового случая, на их основе устанавливаются размеры страховой премии.

Отсюда следует, что развитие механизма развития страхования космических рисков необходимо для повышения уровня безопасности космической и хозяйственной деятельности предприятий ракетно-космической промышленности в целом и дальнейшей коммерциализации космической деятельности и привлечения инвестиционного капитала.

Таким образом, можно сделать вывод, что космическая деятельность вышла на новый уровень развития, она связана с появлением принципиально новых научно-технических решений и технологий, создающих возможности для совершенствования ракетно-космической техники. В связи с этим возрастает роль космического страхования как неотъемлемой части космической деятельности.

### Литература

1. Алифанов Е. В. Направления совершенствования страхования рисков в ракетно-космической отрасли // Транспортное дело России. 2010. № 8. С. 40–42.
2. Банникова А. В., Павлова В. Н., Шепелин Г. И. Проблемы становления космического страхования в современных условиях // Научный альманах. 2016. № 1-1(15). С. 23–29.
3. Емельянов С. Г., Кабанов В. А., Колмыкова Т. С. Инновации в решении проблем формирования новых воспроизводственных контуров национальной экономики // Научно-технические ведомости Санкт-Петербургского государственного политехнического университета. 2011. № 121. С. 45–49.
4. Колмыкова Т. С., Ситникова Э. В. Модель системы управления рисками инновационных проектов // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. 2014. № 1. С. 198–203.
5. Лытьшенко Г. И., Сычева Е. М., Анищенко Ю. А. Оценка и мониторинг рисков космических проектов // Фундаментальные исследования. 2015. № 7. С. 403–407.
6. Медведчиков Д. А. Методические и организационные аспекты совершенствования системы страхования космических рисков в России. М., 2010. 180 с.
7. Обухова А. С. Страхование рисков в космической деятельности // К. Э. Циолковский и стратегия развития космонавтики: материалы XLIX научных чтений памяти К. Э. Циолковского. Калуга, 2014. С. 269–270.

УДК 332

Панкратова Оксана Владимировна

## ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

*Статья посвящена актуальной теме государственно-частного партнерства как инструмента привлечения инвестиций в региональную экономику. Изучена специфика реализации социально значимых проектов с помощью негосударственных инвесторов. Рассматриваются вопросы формирования и развития механизмов государственно-частного партнерства, анализируются затруднения и эффективные подходы к его построению.*

**Ключевые слова:** *государственно-частное партнерство, инвестиционный климат, инвестиционные проекты, государственные и муниципальные контракты, инновационная деятельность, индустриальные парки, инновационное развитие, экономический рост.*

Oksana Pankratova

### TRENDS IN PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIPS AT THE PRESENT STAGE

*The article is devoted to topical issue of public-private partnerships as a tool for attracting investments into the regional economy. Studied the specificity of realization of socially significant projects by non-state investors. Discusses the formation and development of mechanisms of public-private partnerships, analyzed difficulties and effective approaches to its construction.*

**Key words:** *public-private partnership, investment climate, investment projects, state and municipal contracts, innovation, industrial parks, innovation development, economic growth.*

Ставропольский край непрерывно меняется и развивается, что позволяет ему оставаться конкурентоспособным субъектом Российской Федерации. Во многом это достигнуто благодаря неустанной работе над инвестиционным климатом региона, одним из ключевых инструментов в которой является государственно-частное партнерство (ГЧП). В настоящий момент к ним относят не только механизмы привлечения инвестиций, но и эффективное использование последних. В условиях современных кризисных явлений в экономике, когда государственная поддержка становится жизненной необходи-