

УДК: 338.43

Криворотова Наталья Федоровна

АНАЛИЗ РЕЗУЛЬТАТОВ ВЛИЯНИЯ ФОРМАЛЬНЫХ ПРАВИЛ НА ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ СОВМЕСТНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В СТАВРОПОЛЬСКОМ КРАЕ

В статье рассмотрено современное состояние и перспективы развития совместного предпринимательства в регионе. Представлена видовая структура иностранных инвестиций, территориальная и отраслевая структура совместных предприятий Ставропольского края, а также структура прямых иностранных инвестиций по основным странам-инвесторам. Особое внимание уделено анализу влияния формальных правил и потребительскому потенциалу совместного предпринимательства региона.

Ключевые слова: предпринимательская деятельность, совместное предпринимательство, формальные правила, потребительский потенциал рынка.

Natalya Krivorotova

ANALYSIS OF EFFECT OF FORMAL RULES FOR FINANCIAL POSITION JOINT BUSINESSES IN THE STAVROPOL REGION

The article deals with the current state and prospects of development of joint business in the region. Presented specific structure of foreign investment, territorial and sectoral structure of joint ventures Stavropolskogo edge, as well as the structure of foreign direct investment by major investing countries. Particular attention is paid to the analysis of the impact of formal rules and consumer potential of the joint enterprise in the region.

Key words: entrepreneurship, joint ventures, formal rules, a consumer market potential.

При исследовании текущей экономической ситуации, а также будущего преобразования и развития совместных предприятий в сфере региональной экономики необходимо обратить внимание и оценить деятельность данной формы предпринимательства как составляющей части предприятий с зарубежными капиталовложениями с точки зрения их трансформации в данном регионе. По данным иностранных специалистов, наиболее перспективными регионами для вложений в России являются Москва и Санкт-Петербург, Калининградская область и Краснодарский край, а также субъекты Дальнего Востока. Ставропольский край занимает в этом списке неплохие позиции в связи с тем, что количество совместных предприятий в нашем регионе примерно такое же, как и в среднем по стране. В конце данного списка обосновались Калмыкия, Дагестан и Тамбовская область.

Данную ситуацию могут объяснить следующие причины: отсутствие сложившейся рыночной конкуренции среди национальных предпринимателей; интерес в привлечении зарубежных капиталовложений; относительно недорогая рабочая сила; объемный рынок при сравнительно недорогих материалах и всепоглощающий рынок потребления; заслуги и достижения нашей страны в движении к рыночной экономике; достаточно большие показатели доходности от предпринимательской деятельности, которые во много раз превышают среднюю прибыль в странах с достаточно развитой рыночной экономикой.

Вступление России в главные международные финансовые организации в некоторой степени оказало влияние на рост доверия к России и к ее территориальным субъектам как к участникам международного сотрудничества и позволило ей приобрести доступ к новым ресурсам внешнего финансирования. Все эти факторы оказывают влияние на ставропольскую экономику и делают ее привлекательной для зарубежных вкладчиков. Но до сей поры множество зарубежных бизнесменов не желают рисковать своими деньгами, и поэтому лишь участвуют в формировании структуры для своей прибыльной деятельности, не вливая в нее большие финансовые ресурсы, ожидая, когда обстановка

будет благоприятной. Для СП в общем являются типичными следующие черты: небольшой уставный фонд, стремление привлекать дополнительные финансовые средства в форме краткосрочных займов, диверсификация направлений своей деятельности, направленность на реализацию готовых товаров за свободно-конвертируемую валюту.

Ощутимой проблемой развития на Юге России являются следующие факторы, возникающие в процессе кооперирования:

- правовой фактор – отсутствие достаточного количества необходимых правовых норм по вопросам регулирования международной кооперации, разрозненность НПА и в связи с этим отсутствие оптимальных для развития юридических условий;
- производственный фактор – техническая устарелость промышленности и других отраслей (машиностроительной, химической и электронной отраслей), невысокие качественные характеристики товаров края;
- фактор менеджмента – отсталая система организации контроля хозяйственных единиц и деструктурирование производственно-рациональных и иных хозяйственных связей;
- фактор организационно-экономических основ ведения хозяйства;
- нестабильный валютный курс национальной валюты;
- социально-общественный фактор – достаточно низкая экономическая заинтересованность у ряда предприятий к активному включению в процесс международной кооперации и государственной поддержки;
- высокий уровень криминогенности общества;
- экологический фактор – несоблюдение экологических требований и техники безопасности;
- невысокий уровень создаваемых экологических норм.

К середине 2016 г. в число зарегистрированных совместных предприятий в крае составило 828 единиц, объем произведенной ими продукции по сравнению с 2013 г. увеличился почти на 100 %. Несмотря на утверждения ученых, что «иностранные инвестиции осуществляются ныне в гораздо более плохом инвестиционном климате по сравнению с концом 80-х годов, когда стало возможным осуществлять прямое иностранное инвестирование в нашу страну», количество совместных предприятий быстро растет: на первом месте по количеству действующих совместных предприятий – Краснодарский край; второе занимает Ростовская область, Ставропольский край занимает третью позицию среди регионов Юга России [1].

Можно сказать, что совместные предприятия за последние годы стали неотъемлемой составляющей всего предпринимательства как в России, так и в Ставропольском крае. Совместное предпринимательство имеет важное значение для процесса подъема экономики нашего края, трансформации гибкости и подвижности внутреннего рынка региона. Текущее состояние совместного предпринимательства в Ставропольском крае объясняется совокупностью объективных и субъективных причин: экономических, политических и общественных реформ 90-х годов, в основе которых лежат трансформации отношений, связанных с собственностью, а именно, ее активная приватизация и разгосударствление; активность органов государственной власти и некоторой доли населения благодаря наличию в ней предпринимательской инициативности. За время изменений именно совместные предприятия явились развивающейся отраслью производства, они обеспечивают эффективное использование ресурсов, привлекающих основную часть населения, которая выходит из других секторов экономики, преодолевая и решая тем самым острые общественные проблемы.

Более общее представление об объемах развития совместного предпринимательства в крае можно получить в ходе рассмотрения динамики количества совместных предприятий края в разрезе.

В 2015 году увеличилось число совместных предприятий в сфере транспорта, материально-технического снабжения, электроэнергетики. Отрицательным моментом является то, что в промышленности количество предприятий продолжает оставаться на 11 % ниже уровня 2010 года. Однако за

последний год можно увидеть серьезный рост их количества: в электроэнергетике – на 50 %, сфере транспорта – на 113 %. Значительное уменьшение количества совместных предприятий можно увидеть также в пищевой промышленности – на 7 %, легкой промышленности – на 20 %, связи на – 20 %. В машиностроении и металлообработке, сельском хозяйстве, образовании и химической промышленности число совместных предприятий неизменно.

Замечена довольно резкая дифференциация в территориальном базировании СП. Как показано ниже на диаграмме (рис. 1), основное число СП от общего числа сосредоточено в г. Ставрополе – 37 % и в Пятигорске – 17 %. В других районах и городах края формирование и процветание СП еще, к сожалению, не получило своего должного развития[3].



Рис. 1. Территориальная структура совместного предпринимательства Ставропольского края в 2015 году

Среди зарубежных партнеров по совместным предприятиям, которые делают прямые капиталовложения, первые позиции занимают Кипр (20), США (около 11), Германия (11), Турция (15), Греция (7). Получается, что в ходе образования совместных предприятий в Ставропольском крае лидируют промышленно развитые страны, имеющие навыки, как в сфере капиталовложений, так и в целом в области международного сотрудничества. В создании совместных предприятий также принимают участие и бывшие республики СССР: Латвия, Литва и Эстония (5), а также Казахстан (6) и др.[4].

Начинает набирать обороты процесс создания предприятий с зарубежными инвестициями из азиатских стран. Среди них можно выделить следующие: Китай (3), Индия и Австралия. Пока что не очень активно участвуют в формировании совместного предпринимательства в Ставропольском крае инвестиции стран Латинской Америки и Африки. Это связано в основном с тем, что эти страны сами испытывают дефицит иностранных инвестиций в своих экономиках.

Множество совместных предприятий создано с участием белорусского и казахстанского капиталов, что объясняется стремлением предприятий региона найти новые формы сотрудничества. Данные совместные предприятия образуются на базе крупных предприятий и ведут в основном производственную деятельность.

За последние годы количество совместных предприятий снижается. Однако темпы их роста, масштабы притока иностранных капиталовложений, отраслевая структура и география размещения далеки от потенциальных возможностей Ставропольского края, который со своим большим рынком сбыта, значительным научно-техническим потенциалом, природными богатствами, высококвалифицированной и дешевой рабочей силой может быть одним из основных объектов привлечения зарубеж-

ных капиталовложений. Привлечению зарубежных инвестиций в экономику Ставропольского края препятствуют такие проблемы, как: нестабильная обстановка в крае, экономический кризис, высокий уровень безработицы, рост темпов инфляции, неконвертируемость рубля, а также недостаточная информированность зарубежных вкладчиков о потенциальных возможностях для капиталовложения; отсталость процедуры оформления зарубежных инвестиций; трудность в получении местных кредитов и в доступе к фондовым операциям; относительно большие налоговые платежи и ничтожные инвестиционные льготы; недостаточная защита иностранных инвесторов от политических и экономических рисков.

Таким образом, действующий в России, в частности в Ставропольском крае, способ привлечения зарубежных капиталовложений и создания совместных предприятий несовершенен. В то же время основными задатками для роста притока зарубежных вложений являются: политическая, экономическая и социальная стабильность в стране, преодоление экономического кризиса, совершенствование и развитие способов привлечения зарубежных вложений, которые смогут существенно увеличить приток иностранного капитала. Особый интерес для изучения представляет отраслевая структура совместных предприятий, которая отображена на рис. 2.

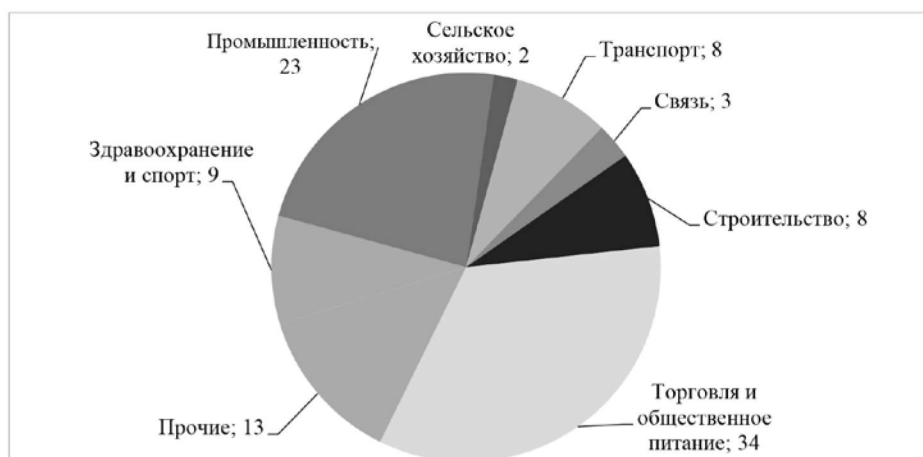


Рис. 2. Отраслевая структура совместного предпринимательства по отраслям экономики Ставропольского края в 2015 году

На часть совместных предприятий приходится 35 % предприятий торговли и общественного питания и 24 % предприятий промышленности. Большинство совместных предприятий, размещенных на территории Ставропольского края, задействованы на добыче и первичной переработке нефти, газа и угля. Ведущими сферами деятельности являются также деревообработка, производство товаров потребления, строительство, туризм, общественное питание и сфера обслуживания. Крайне медленно формируются предприятия в машиностроении, металлообработке, металлургии, химии и нефтехимии.

На основании исследуемых данных можно сказать, что в 2015 году уменьшилось количество занятых на промышленных предприятиях практически во всех отраслях экономики. Положительной тенденцией является то, что за последний год значительно увеличилась доля здравоохранения, народного образования и сферы финансов и кредита. Предприятия связи в 2015 году по доле их продукции в общем объеме продукции совместных предприятий занимают 2 место, не уступая предприятиям сельского хозяйства, строительства и здравоохранения. Это говорит о том, что совместные предприятия в крае функционируют достаточно успешно, особенно промышленность, и с каждым годом темпы его растут.

На основании анализа, касающегося развития сектора совместных предприятий в Ставропольском крае, можно сделать вывод, что его размеры в нашем крае вполне сопоставимы с масштабами аналогичного сектора экономики в целом по России. На фоне других южных субъектов наш край входит в пятерку лидеров.

Однако результаты анализа также говорят о том, что сектор совместных предприятий в экономике, значимый для преодоления насущных проблем региональной экономики, еще недостаточно совершенен. Поскольку сектор совместного предпринимательства в крае и в целом по России еще не велик, социально-экономическая эффективность, в том числе влияние на занятость не может соответствовать эффективности этого сектора экономики в развитых странах мира. Но и все же, уже сейчас совместные предприятия нашего края решают проблемы безработицы. Они, широко используя гибкие формы организации трудовых процессов, существенно сглаживают данную проблему [5].

Весомый вклад в создание новых рабочих мест вносят совместные предприятия промышленности. Повышенный интерес к этим сферам для зарубежных вкладчиков обусловлен небольшими инвестициями и получением высокой доли доходности. Также необходимо сказать, что за последнее время в отечественной экономике произошел рост и расширение отраслей, занимающихся производством потребительских товаров и услуг. Совершенствование этих отраслей в экономике нашего края и страны в целом имеет огромный потенциал количественного роста, который обязательно проявится в создании новых совместных предприятий и привлечении дополнительной рабочей силы. Именно совместные предприятия позволяют совершать передачу технологий и техники производства, повышение эффективности НИОКР, уменьшение времени разработки и адаптации продукции, достижение необходимого качества продукции, а также привлекать значительную часть безработных. По нашему мнению, поддержка совместных предприятий, занимающихся производством потребительских товаров и услуг, является одним из наиболее действенных способов решения проблемы безработицы [6]. В конечном итоге это приведет к повышению социально-экономической эффективности совместного предпринимательства. Однако инфляция, высокие процентные ставки по кредитам, отсутствие долгосрочных кредитов, неэффективность налоговых льгот для производителей приводят к тому, что создавать продукцию с длительным производственным циклом становится невыгодно.

Решение вышеуказанных проблем, имеющихся у совместных предприятий, необходимо в первую очередь рассматривать через существующую инфраструктуру поддержки предпринимательства в стране, а также способы его государственной поддержки в последнее время. Мероприятия по формированию инфраструктуры совершенствования и поддержки предпринимательства на всех уровнях должны найти свое отражение в соответствующих законах. Так как в Гражданский Кодекс РФ понятие «предпринимательство» было введено относительно недавно, а в Федеральном законе «Об иностранных инвестициях в РФ» говорится только о предприятиях с зарубежным капиталом, то давно назрела необходимость введения понятия совместного предприятия как самостоятельной коммерческой деятельности, включающей приток иностранных капиталов. Кроме того, законодательством Российской Федерации для СП необходимо предоставить совокупность действующих гарантий и льгот, которые будут способствовать деятельности совместного бизнеса.

Следует сказать, что поддержка СП со стороны власти и общественных организаций существует, но она еще недостаточно сильна, чтобы оказывать значимое содействие. Сеть объектов инфраструктуры поддержки СП в крае слаборазвита. Работа существующих объектов инфраструктуры осуществляется на низком уровне. Это связано с отсутствием должного технического оснащения (компьютерная база, программное обеспечение и т. д.); несовершенством НК РФ; несовершенством нормативно-правовой базы; крайне незначительной или недостаточной финансовой поддержкой; разобщенностью; отсутствием контроля в деятельности структур поддержки предпринимательства.

Для эффективного развития совместного предпринимательства в крае необходима разработка программы, под которой необходимо подразумевать важнейшие цели для создания стабильного социально-экономического положения совместных предприятий. Данная программа, во-первых, позво-

лит осуществить возможность согласования социально-экономических интересов на федеральном уровне, во-вторых, ее расположение между управляющим центром, предприятиями и иностранными инвесторами обеспечит более эффективное совершенствование экономического процесса.

Для выполнения региональной программы развития совместного предпринимательства необходимо, чтобы в ее основе были заложены достижимые цели, под которыми имеются в виду достижение эффективного и стабильного развития предпринимательства на территории России и ее регионов на основе использования совершенных методов и средств организации совместного предпринимательства с участием иностранных инвестиций.

Задачи, достигаемые посредством притока зарубежных капиталовложений, тесно связаны с целями социально-экономического развития страны, и именно поэтому должны соответствовать ее национальным интересам. К ним можно отнести: устойчивость хозяйственного и финансового положения; структурное совершенствование экономики, развитие отраслей потребительского сектора, вертикальная и горизонтальная диверсификации производств; образование экономически эффективных хозяйственных субъектов; реализация модернизации и реконструкции в традиционных отраслях экономики.

Реализация указанной программы существенно повлияет на активизацию притока зарубежных капиталовложений с учетом стратегических направлений развития промышленности, увеличение экономической безопасности в стране, уровень конкурентоспособности отечественных товаров на мировых рынках.

Сегодняшние совместные предприятия являются важнейшей неотъемлемой частью рыночной экономики, выступающей в качестве доминирующей формы собственности в промышленной сфере. Дальнейшее их совершенствование будет способствовать достижению оптимальной концентрации производства, воссозданию необходимых производственно-экономических связей между участниками коопераций и, как следствие, будут способствовать экономическому росту промышленного комплекса в целом.

Несмотря на то, что взаимоотношения совместного предпринимательства с государством основываются на принципе полной хозяйственной самостоятельности предприятий с зарубежными капиталовложениями и невмешательстве государства в финансово-хозяйственную деятельность, определенный механизм государственного регулирования и контроля необходим.

Особая роль принадлежит деятельности государства по формированию кооперативной системы в промышленном секторе, что вызывает необходимость разработки федеральной стратегии развития предпринимательства как части государственной промышленной политики.

Международный опыт показал, что одним из самых эффективных способов государственной поддержки создающихся предприятий является создание свободных экономических зон, где действует специальный льготный режим для предпринимательской деятельности, с целью стимулирования на данной территории предпринимательской активности и решения общеэкономических задач.

Для завоевания совместными предприятиями прочных позиций в обществе и для роста их социально-экономической эффективности необходима активная государственная поддержка, а также активность самих предпринимателей в отстаивании собственных интересов.

Литература

1. Горлов С. М. Институциональный подход к решению проблемы хозяйственного самоуправления и государственной поддержки аграрного производства // Вестник СевКавГТУ. 2011. № 3. С. 224–229.
2. Gorlov S. M. Economics: course of lectures / S. M. Gorlov, N. V. Lazareva, S. A. Prishchepchuk, V. A. Fursov. M., 2015.
3. Горлов С. М., Чершембеева Я. М. Концептуальный базис государственного регулирования сельского хозяйства в условиях институциональных преобразований // Вестник Северо-Кавказского федерального университета. 2015. № 2 (47). С. 113–118.

4. Горлов С. М., Сыромятников Д. А. Конкурентоспособность российских производителей в приложении к теории циклов // Экономический вестник ЮФО. 2014. № 9. С. 16–20.
5. Красников А. В. Оценка состояния и перспектив развития российского нефтяного сектора // Известия Уральского государственного экономического университета. 2016. № 3 (65). С. 133–138.
6. Сыромятников Д. А. Динамика средневзвешенного таможенного тарифа и его влияние на конкурентоспособность российских товаропроизводителей // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2013. № 94. С. 691–703.

УДК 332.15

Мараховская Галина Самвеловна, Германова Виктория Самвеловна

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В СТАВРОПОЛЬСКОМ КРАЕ

В статье обобщены современные тенденции развития малого бизнеса в Ставропольском крае, приведены основные экономические показатели деятельности малых предприятий. Авторы выявили негативные особенности текущей стадии развития бизнеса, в т. ч. рост размера теневого оборота. Охарактеризованы альтернативные налоговые режимы для субъектов малого предпринимательства, отмечена противоречивость налоговой политики, приведены примеры негативных последствий повышения налогового бремени. Для устранения выявленных недостатков предлагается сочетание налогового администрирования и мер государственной поддержки малого предпринимательства при сохранении текущей налоговой нагрузки.

Ключевые слова: малое предпринимательство, особенности развития, системы налогообложения, налоговая нагрузка, меры государственной поддержки, налоговая политика.

Galina Marakhovskaya, Victoriya Germanova FEATURES OF DEVELOPMENT OF SMALL BUSINESS IN STAVROPOL REGION

This article summarizes the contemporary trends of development of small business in Stavropol region, shows the main economic indicators of activity of small enterprises. The authors identified negative features of the current stage of business development, including the growth of the size of the shadow economy. Described alternative tax regimes for small enterprises, noted the inconsistency of tax policy and examples of negative consequences of increasing the tax burden. For elimination of the revealed shortcomings it is proposed a combination of tax administration and measures of state support of small business while maintaining the current tax burden.

Key words: small entrepreneurship, features of the development, tax system, tax burden, state support measures, tax policy.

Значение малого бизнеса для рыночной экономики трудно переоценить. Он сглаживает колебания экономической конъюнктуры, способствует развитию здоровой конкурентной среды, создает мотивационные стимулы для более полного применения знаний и способностей населения, что позволяет использовать материальные блага, информационные ресурсы, генерировать новые идеи для совершенствования уровня жизни и т. д.

Малое предпринимательство играет существенную роль в экономике региона, обеспечивает рабочие места и достаточный уровень благосостояния людей. Чем больше фирм смогут воспользоваться субсидиями и принять участие в государственных программах, тем стабильнее станет уровень доходов жителей региона, занятых в сфере малого бизнеса, который формирует значительную часть доходов местного бюджета и, в свою очередь, заинтересован в конструктивном взаимодействии с органами государственного управления на уровне субъекта федерации.